

ご利用料金は“従量課金なし”の月額固定プランだから安心!

Standard

受発注機能のみをご利用

ミニマムコストで企業間取引の効率化を実現、
ERP・WMS との連携で業務を自動化

年払いの場合 月額 **39,800円**
月払いの場合は49,800円/月

Professional

ECカタログ機能あり

営業・マーケティングにも役立つ、
高度なデータ管理・EC 機能を備えた上位プラン

年払いの場合 月額 **69,800円**
月払いの場合は89,800円/月

サポート

ご契約後、専任の担当者がメール / 電話 / オンラインにて導入設定、
及び運用方法を伴走サポートさせていただきます!

01

営業

導入検討時の
サポート

02

導入チーム

ECサイト稼働に
向けてのサポート

03

サポートチーム

ECサイト稼働後の
サポート

セキュリティ

24時間365日の監視体制でセキュリティ対策もバッチリ!

ISO:27001 (ISMS 認証)

ISO:27001 (ISMS 認証)

ISO:27001 (ISMS 認証)



Pマーク制度とは個人情報について適切な
保護措置を講ずる体制を整備している
事業者等を評価して、その旨を示す
プライバシーマークが付与される制度です。



FS 761419 / ISO 9001

ISO 9001 は、品質管理システム
(Quality Management System) の
国際規格です。



IS 765830 / ISO 27001

ISO:27001 (ISMS 認証)は、
情報セキュリティマネジメントシステム (ISMS) に
関する国際規格です。

その他、機能や料金など気になる点は直接お問い合わせください

お見積り
ご相談は
無料

ネットから

<https://raku2bb.com/>

お電話から

☎ 0120-24-8812 平日/9:00~18:00[土・日・祝日除く]



株式会社ネットショップ支援室

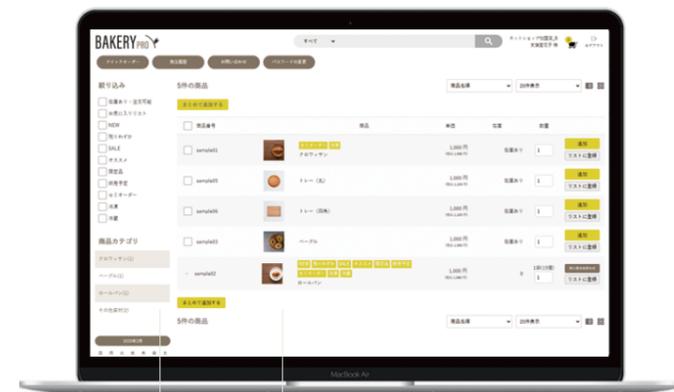
本社 | 〒107-0052 東京都港区赤坂2-14-5 Daiwa赤坂ビル1F
福井Office | 〒910-0015 福井県福井市二の宮2-28-38
福岡支社 | 〒810-0001 福岡県福岡市中央区天神2-8-49
ヒューリックスクエア福岡天神 3F

第4版

BtoB取引もWEB化 受発注業務を スムーズに

法人向けBtoB-ECカートシステム

発注企業数
200,000社
突破



導入企業多数!



こんなお悩みありませんか?

悩み1

受注処理に工数がかかり
営業活動に時間が割けない

悩み2

受注単価をあげる施策を
満足に実施できていない

悩み3

新規開拓・既存顧客フォローが
できない

悩み4

FAXや電話での受注で
間違いが頻発している

「楽楽B2B」ならすべて解決できます!

おすすめポイント

柔軟な連携サービス



様々なサービスとの連携が可能で、既に利用しているサービスを変更することなく導入可能！

EPR(基幹システム/会計システム)



売上UP機能充実

業務効率化のための機能だけではなく、メルマガ機能や定期機能、高度な分析機能を搭載し、売上拡大が可能！

さらに、複数のECシステム開発・提供で蓄積された、豊富な売するためのノウハウをもとに、BtoB取引の売上向上をご支援します！

安心のサポート体制

専任担当が導入までメール / 電話 / オンラインでフォローアップします！



利益を上げるためには...

バックオフィス効率化



守りのDX

+

売上アップ

攻めのDX



現状、多くの企業が電話・FAX・メールで注文を受け、手動で注文処理を行っているのが実態です。そのため、ヒューマンエラーのリスクが常に伴います。

バラバラな注文方法により、膨大な書類のやり取りが発生しています。取引先ごとに個別対応が必要となり、非効率な業務が続いています。

取引先毎に異なる価格や支払方法を、販売管理システムで都度確認しながら対応していることで、確認の工数や手間、入力ミスが発生しています。

Before



受注処理に工数がかかり、本来の営業業務に割くべき時間を圧迫しています。

電話やFAX、限られた訪問時間では、商品の魅力や他のおすすめ商品を伝えきれず、販売機会を逃すこともあります。

取引先ごとに取り扱い商品が変わり、全ての商品が並ぶ一般的なECカートシステムではサイトの運用が難しい状況でした。

After



WEB注文に置き換えることで、手動で打ち込んでいたBtoB取引業務を自動化し、業務効率化を実現できます！

WEBから取引先自身で帳票類を出力できるようになることで、売手側で発行する作業が削減可能です！

取引先の販売条件を管理画面上で設定することで、自動でサイト上に反映が可能です！



PC・スマホ・タブレットなど、どこからでもアクセスでき、24時間365日オンラインで受付可能です！営業はよりコア業務に集中できるようになります！

写真や動画を掲載し、商品の魅力をより伝えることができます！また、おすすめ表示やアップセル・クロスセル機能を活用して、ついで買いを促し、購入単価の向上が目指せます！

取引先ごとに掲載商品の出し分けが可能になることで、個別対応の手間を省き、効率的にアプローチすることができます！

- ☑ 取引プロセス効率化で業務スピード向上
- ☑ ペーパーレス化推進による書類管理負担軽減
- ☑ 業務属人化防止で標準化と生産性向上

- ☑ デジタルプラットフォーム活用による商圏拡大
- ☑ 取引先の利便性向上で顧客満足度向上
- ☑ 取引先ごとの最適化による販売機会拡大

BtoB ECを中心に業務効率化と売上向上を実現！