





人 と 時 間 を 味 方 に





企業において、同じ目標を持っているはずのメンバーが、
それぞれ違った判断基準で行動していたら？
あるいは、時間を使って価値を生み出すはずのメンバーが、
時間に追われるだけの働き方をしていたら？

人も時間も、敵になってしまったように見えるかもしれません。

ZACは、クラウド型ERPパッケージ。
経営指標の可視化と業務の効率化を同時に実現します。

ZACによって可視化された指標をもとに、最適なKPIを設定する事で、
セグメントごとのメンバーの判断基準を統一。
足並みを揃えた経営は、「人」を、さらに強力な味方にしてくれます。

さらに、業務のムダやミスを減らし、時間を自分のものにすることで、
「時間」は新たな価値を生み出すための味方になります。

人と時間を味方に。
ZACが実現する未来です。



目次

▶ ZACとは	6
▶ ZACが解決する課題	8
▶ システム構成	10
▶ ZAC機能フロー	11
▶ ZACが選ばれる理由	12
▶ 課題の解決イメージ	14
▶ 導入までの流れ	20
▶ 導入後のサポート体制	21
▶ 導入事例	22
▶ 価格について	27
▶ 会社概要	30
▶ デモ商談希望はこちら	31



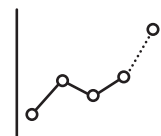
About ZAC

“経営の見える化”で データに基づく 経営判断を支援

ZAC（ザック）はプロジェクト型ビジネスに特化したクラウド型の ERP です。
基幹業務を一元管理することで、業務を効率化できるだけでなく、
プロジェクト別・事業別などセグメント別損益を可視化し、
データに基づく経営判断を支援します。

※ ERP：Enterprise Resource Planning の略。統合基幹業務システムを指します。

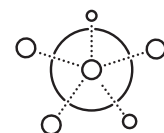
クラウドERP「ZAC」をご利用いただくメリット



先々の売上・利益・人的リソースを瞬時に見える化
的確・迅速な経営判断を可能にし、経営の安定・利益率向上を支援



基幹業務の一元管理で、無駄のない業務フローを構築
業種特有の要件にも対応し、全社における業務を最適化

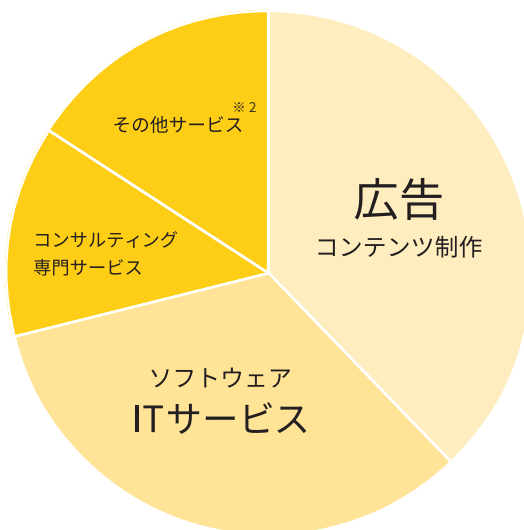


IPO 基準の内部統制・予実管理が実現
正確性を担保しながら、現場の活動をリアルタイムに見える化

知的サービス業に 1000 社以上の導入実績。

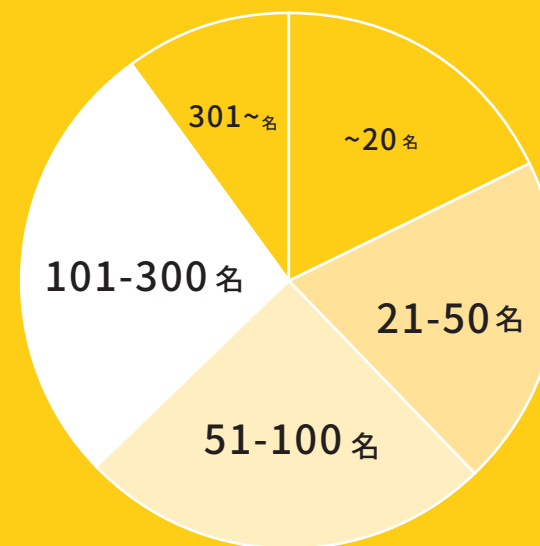
※ 2024 年 7 月末時点

知的サービス業・プロジェクト型ビジネス※¹に
最適化された業種特化システム



ZAC導入企業の業種内訳

成長企業から大手企業の子会社まで、
幅広い企業規模に対応可能



ZAC 導入企業の従業員規模内訳



JAL INFOTEC



CSX
GLOBAL SECURITY SYSTEMS

面白法人
行マック

※ 1 プロジェクト型ビジネス：

- ・案件、契約、プロジェクト単位で業務が進行する業種
- ・プロジェクトの原価において、労務費の占める割合が大きく、原価が変動しやすい業種
- ・プロジェクトごとの損益管理が経営管理において重要な業種

※ 2 その他サービス：

- イベント・コンベンション / リサーチ・インターネットリサーチ / BPO・アウトソーシング / 設計・設備工事・設備管理 / 保守・運用サービス / その他無形サービス

※ 上場企業の割合：

約 20% が上場企業および上場グループ企業

ZACは企業の経営課題に対するソリューションを提供します。

業務管理の課題

請求漏れ・支払忘れなど
業務にヌケやモレが発生している

伝票起票・会計ソフトへの仕訳入力など
二重入力や作業ミスが多い

データの収集・集計に手間取り、
月次決算に時間がかかる

紙書類による申請・承認のため
決裁に時間がかかっている

承認を得ていない見積りや発注が発生
内部統制や社内管理が不十分

プロジェクト管理の課題

受注前の利益予測やチェック体制が甘く
赤字プロジェクトが発生している

案件・プロジェクト別の
損益を正確に把握できない

案件・プロジェクト別の
社内労務費が把握できない

進行中案件・プロジェクトの
仕掛金額が把握できない

工数管理・原価配賦など
プロジェクト原価管理に手間がかかる

管理会計・経営判断の課題

部門、製品、サービス、クライアント…
セグメント別の売上・利益がわからない

営業管理、情報共有に不備があり
効率的な営業活動ができていない

今月、来月、翌四半期など
売上・利益予測の精度が低い

役員会議・経営会議に必要な
経営レポート作成に時間がかかる

採算悪化、昨対割れなどの
原因分析ができず経営改善できない

1 月次決算の 早期化

経理業務のシステム化により、経理作業・月次決算を大幅早期化

仕訳データ自動作成 P14

財務会計システム連携 P14

債権・債務管理 / FB データ出力 P14

2 システム統合による 業務効率化

システム統合により重複入力を無くし、業務効率化、フローの標準化を実現

ワークフロー・電子承認 P15

二重入力・重複入力を削減 P15

業務のモレを防ぐアラート P15

業務オペレーションの効率化

3 プロジェクト損益の 可視化

プロジェクト損益を正確かつタイムリーに把握し、利益管理の精度を向上

プロジェクト損益管理 P16

プロジェクト実行予算管理 P16

プロジェクト着地見込・差異分析 P16

4 個別原価計算の 自動化

労務費・間接費配賦など仕掛計算のシステム化により、原価計算の手間を削減

プロジェクト別の労務費配賦 P17

間接費配賦・仕掛自動計算 P17

完成時の自動振替仕訳 P17

プロジェクト管理レベルの向上

5 未来の売上・ 利益予測

営業の見込段階から情報を一元入力することで、フォーキャスト分析を実現

営業管理・案件管理 P18

セグメント別の売上・利益予測 P18

営業活動の分析・改善 P18

6 管理会計に もとづく経営判断

豊富な管理会計レポートを迅速に出力、的確な経営判断をサポート

スピーディな経営データ集計 P19

豊富な会計帳票・経営レポート P19

BIによる経営分析 P19

管理会計にもとづく的確な経営判断

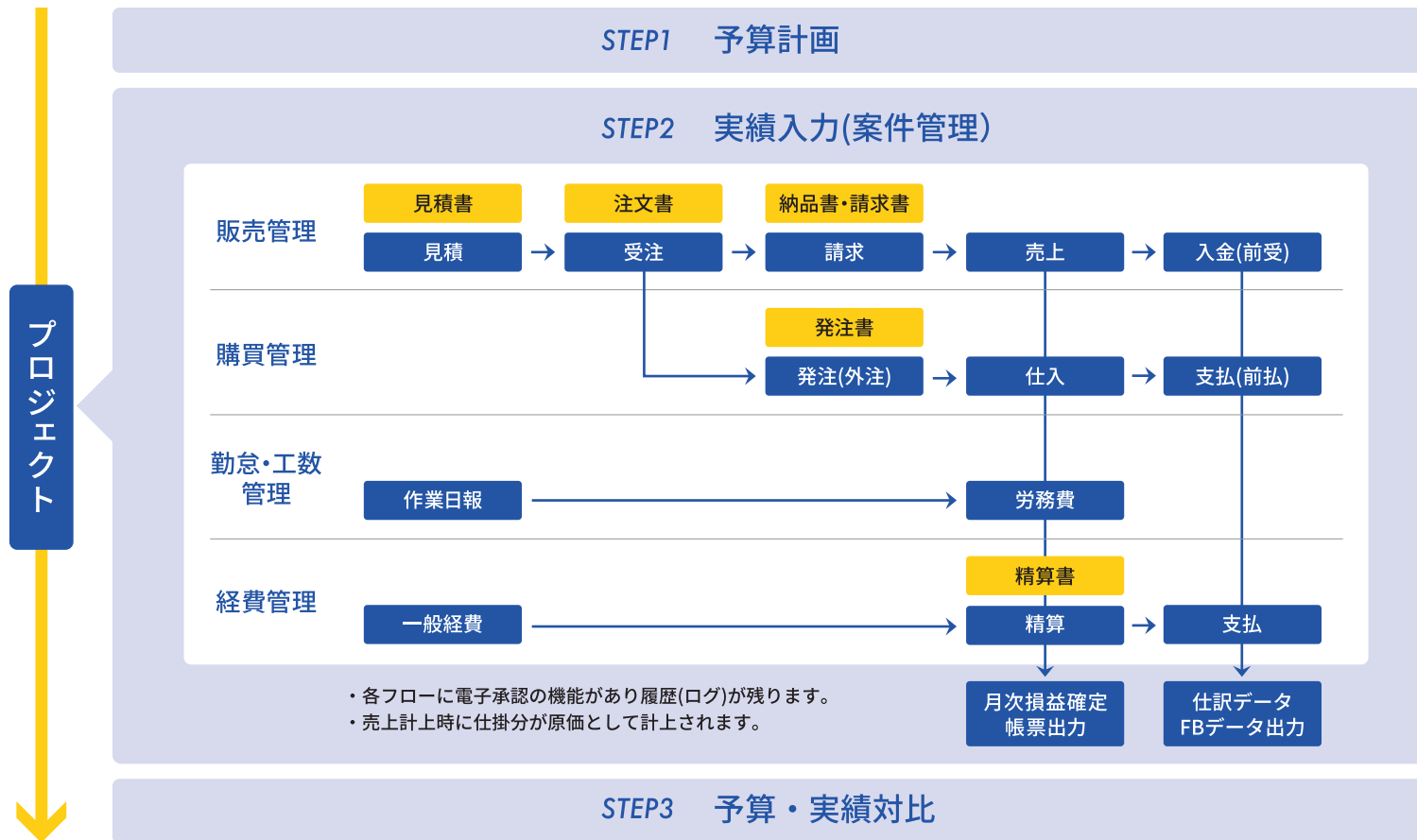
ZACシステム構成



ZAC機能フロー

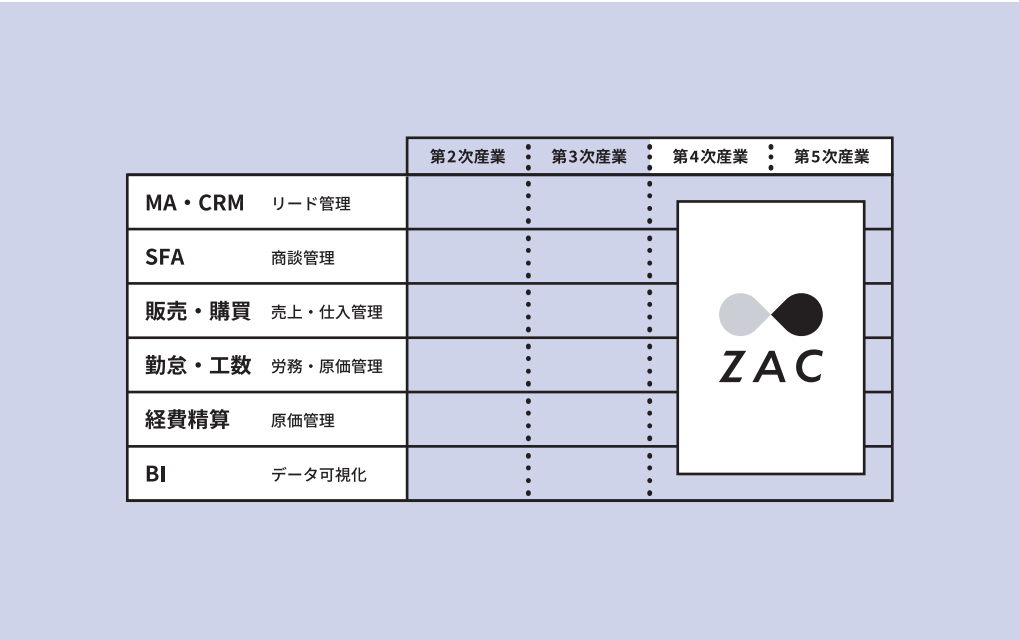
プロジェクトを軸に、売上・仕入・経費・工数を一元管理。

プロジェクト実行予算、進捗中の損益状況、最終実績を確認することができます。



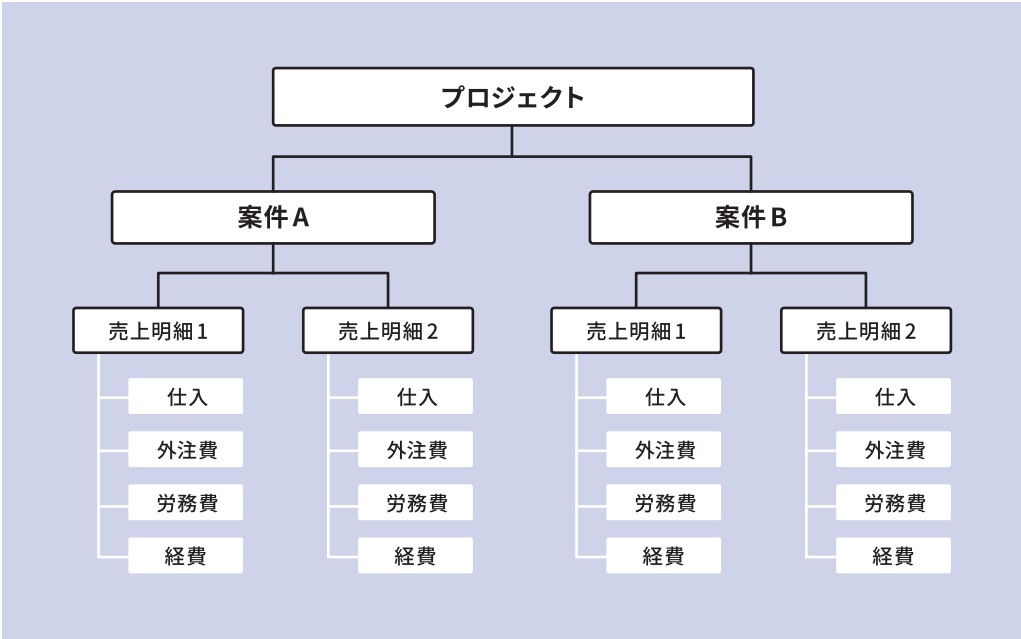
ZACはより少ないコストで、より優れたプロジェクト損益管理を実現します。

垂直統合型だから、経営判断のスピード・質が向上



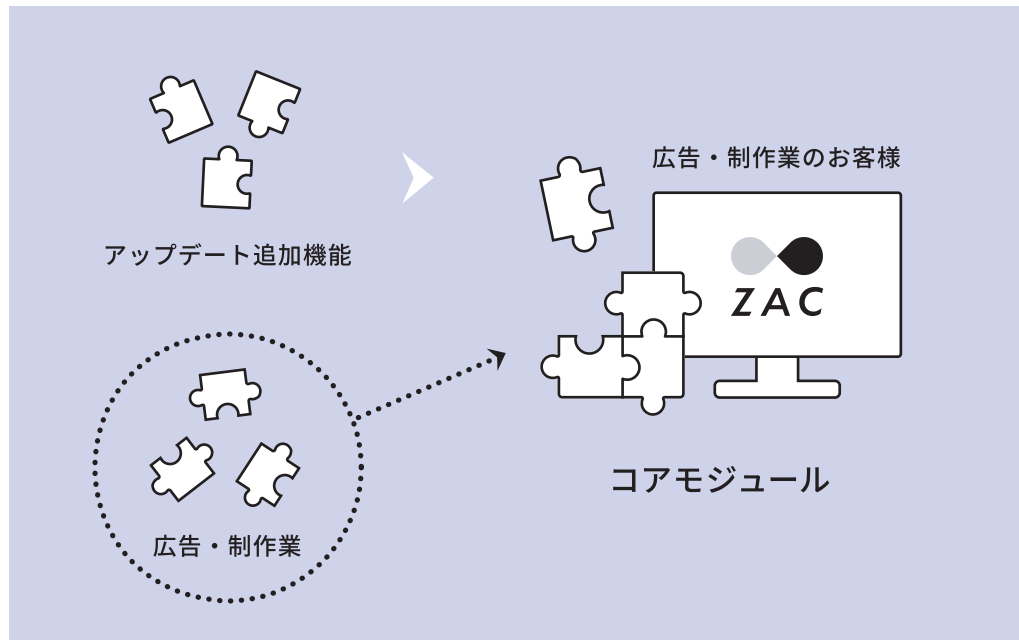
ZACは単一業務の管理に特化した水平型のシステムではなく、知的サービス業に求められる基幹業務管理を一元化した垂直統合型のシステムです。
売上・仕入・労務費・販管費などの経営データが案件・部門・クライアントなどのセグメント別でタイムリーに集約されるため、「経営の見える化」が実現します。
経営分析における単純作業（データの集計・加工の手間）を大きく削減し、本質的な分析作業により多くの時間を使えるようになります。

複数の原価を紐づけ、プロジェクトの損益が見える化



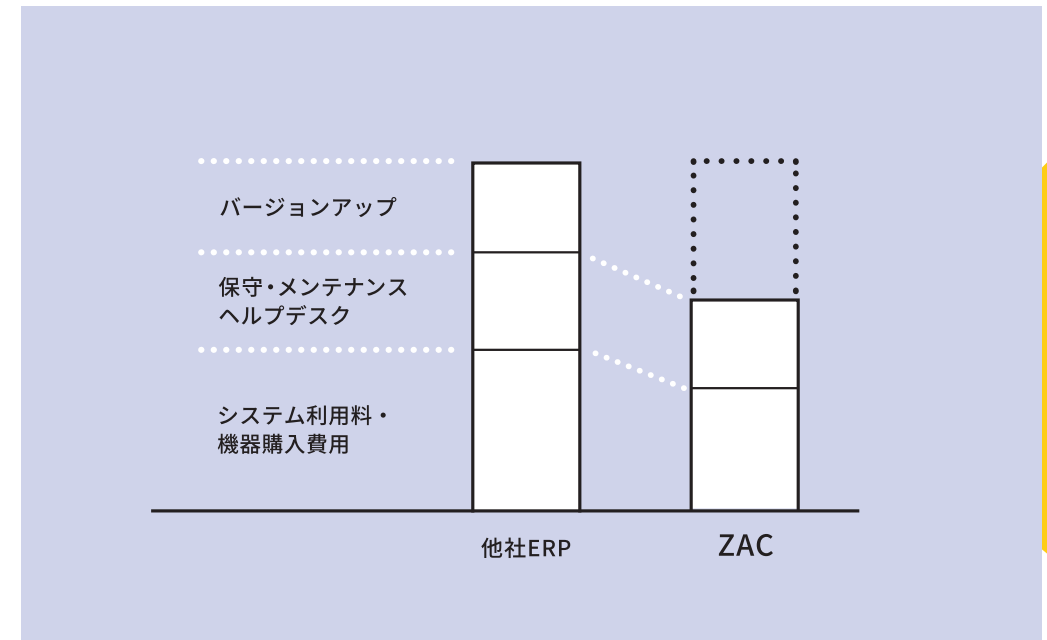
一般的なシステムは、物販ビジネスを想定しており、売上と仕入が1対1の関係となるものが大半で、プロジェクトの損益管理には不十分です。
ZACではプロジェクト・案件・売上明細の3階層で売上を管理でき、それぞれに複数の原価を紐付けられるため、プロジェクト全体の損益から売上明細ごとの利益額まで可視化し、緻密な損益管理/原価管理を行えます。

業種に最適なパラメータを設定



業種独自の業務管理ノウハウをパラメータ（設定機能）として用意しています。カスタマイズ等の費用を発生させずに、業務ニーズに応じた最適なUIや機能を実装することが可能です。また、機能アップデートが随時リリースされるため、常に最新のZACをご利用いただくことが可能です。

システムの保有・運用コスト（TCO）を最適化



ZACはクラウド型ERPのため、サーバをはじめとするハードウェア、ミドルウェアの購入費用とユーザー様側での保守・メンテナンス作業が不要に。ヘルプデスク業務やバックアップ対応、バージョンアップ対応も弊社が月額利用料の範囲内で行いますので、システムの保有・運用コストを最適化できます。

1

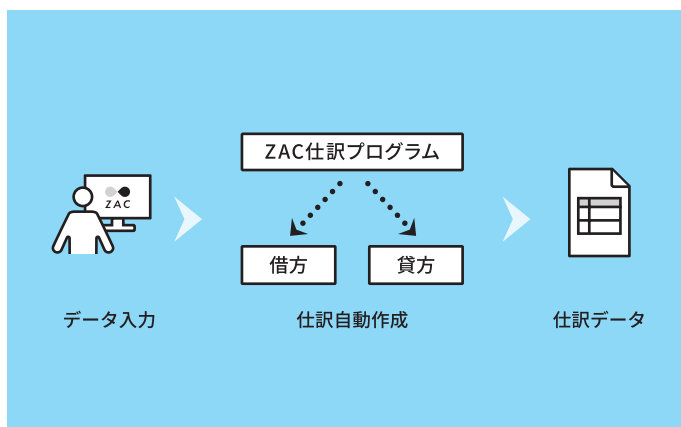
Operational Control

月次決算の早期化

仕訳データの自動出力により市販会計システムと連携が可能。

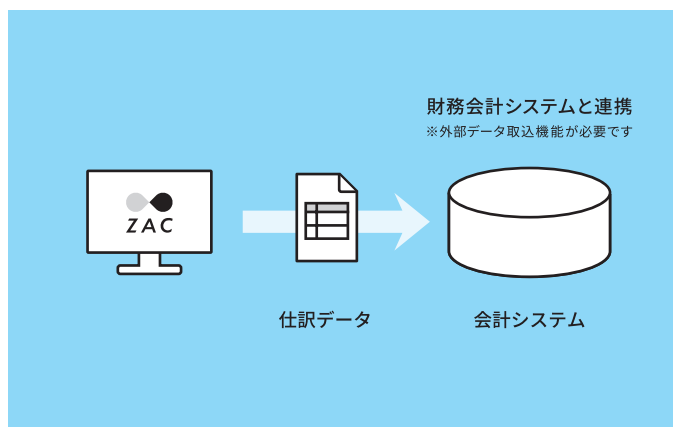
債権・債務管理、FBデータ出力、経費精算、勤怠時間集計など、経理業務の効率化を支援します。

仕訳データ自動作成



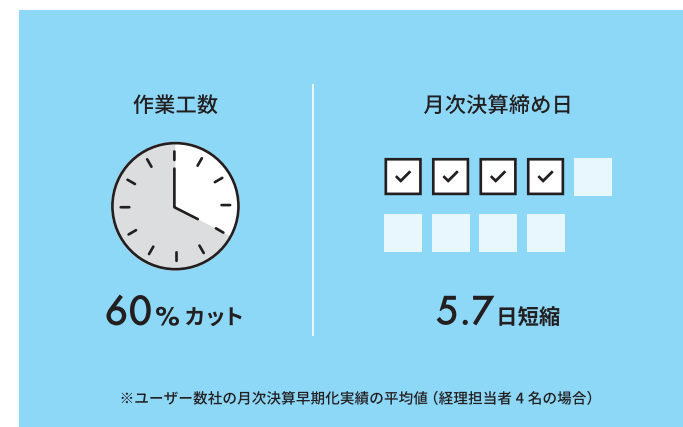
ZACに入力されたデータを自動的に仕訳データに変換。部門間・システム間のデータ再入力がなくなり、1度の入力で会計データを生成することができます。

財務会計システム連携



市販の財務会計システムはもちろん、独自開発の会計システムや、グループ共通の会計システムとも連携が可能です。現在ご利用中の会計システムをそのままお使いいただけます。

債権・債務管理FBデータ出力



債権・債務管理、FBデータ出力、経費精算、勤怠データ集計など、経理業務のシステム化により、月次決算にかかる工数を大幅に削減します。

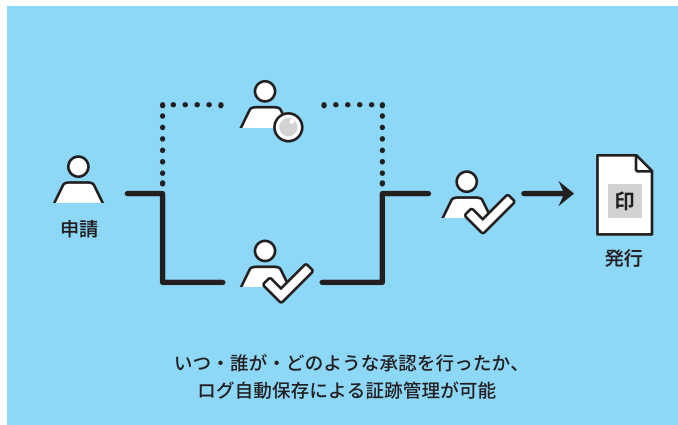
2

Operational Control

システム統合による業務効率化

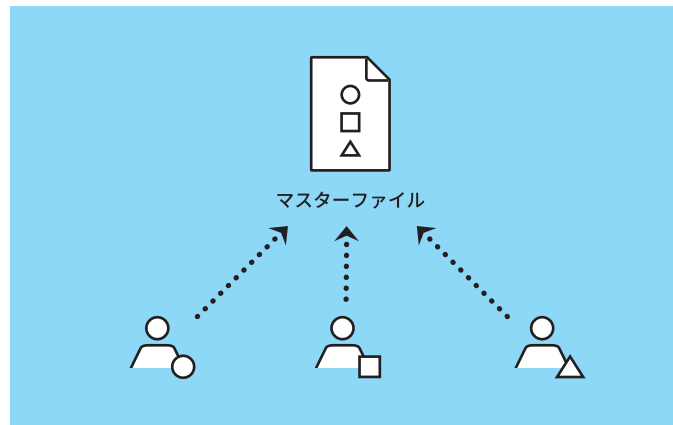
システムに組み込まれたワークフロー・電子承認機能、シングルインプットを可能にするシステム設計、業務処理のモレを防ぐアラート機能により、業務効率化を支援します。

ワークフロー・電子承認



各種申請はEメールで通知され、システム上で決裁が可能。外出先でも確認でき、全ての記録が保存されるので、スピーディな決裁が実現します。

二重入力・重複入力を削減



入力項目・マスタの統一により、情報の重複や分散がなくなり、二重入力・重複入力にともなうミスや間接時間が削減されます。データの正確性も高まり、集計作業もカンタンになります。

業務のモレを防ぐアラート



請求、入金、支払、経費精算、日報入力など、締切間近や未対応の業務は、各ユーザーの画面にアラートとして表示されます。システムからの通知により業務処理のモレを防ぎます。

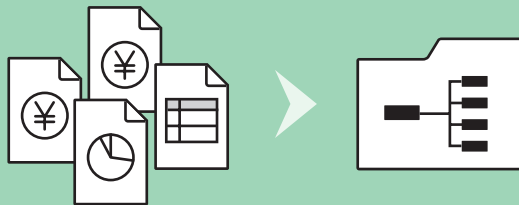
3

Project Management

プロジェクト損益の可視化

案件・プロジェクトの売上・仕入・外注費・労務費・経費などの各種コストを同一システム上で一元管理。
予算計画立案から差異分析まで、強力なプロジェクト管理機能で利益管理の精度を向上させます。

プロジェクト損益管理



プロジェクト単位で原価を一元管理

売上・仕入・外注費・労務費（工数）・経費を全て集約し、プロジェクトの利益を一目でスピーディに把握することができます。

プロジェクト実行予算



プロジェクト利益計画の変遷履歴を全てログ保存

受注前にプロジェクト登録を行い、売上・コスト・利益見込など、プロジェクト実行予算の立案と事前申請をすることができます。実行予算の変更は全てログ保存されるため、プロジェクト計画の変遷がチェックできます。

プロジェクト着地見込・差異分析



進捗にあわせ予定が実績値に置き換わり、最終利益見込を表示

プロジェクト進捗中の現時点の損益と、予定通り進捗した場合の利益見込、最終実績の全てを一画面においてチェックすることができます。差異分析により利益予測に役立てることができます。

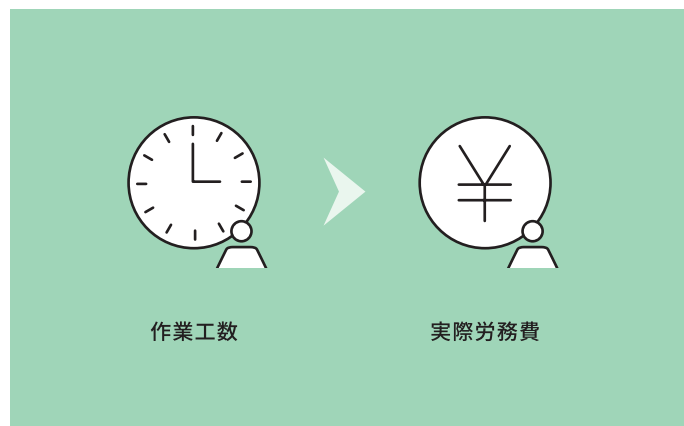
4

Project Management

個別原価計算の自動化

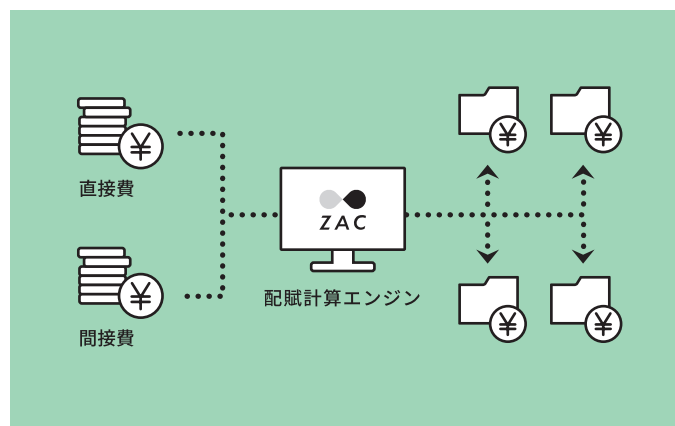
プロジェクト別・作業別の工数集計から、仕掛/売上原価の計算、完成時の自動振替仕訳の作成など、原価計算とそれにとまなう業務処理をサポートする各種原価計算機能を備えています。

プロジェクト別の労務費を可視化



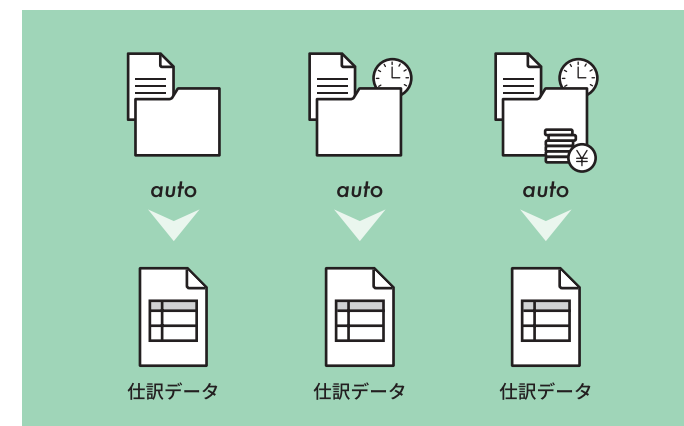
集計の難しいプロジェクト別の人件費が把握できます。配賦基準に応じて、実際給与データをプロジェクトに配分し、実際労務費を可視化します。

間接費配賦・仕掛自動計算



プロジェクトに直接結びつかない間接コストをプロジェクトに配賦し、見えないコストを含めた損益把握が可能になります。仕掛計算を大幅に省力化します。

完成時の自動振替仕訳



会計を意識した操作・入力をしなくても、プロジェクトの進捗に対応する会計データを自動作成。プロジェクト完成時の自動振替仕訳にも対応しています。

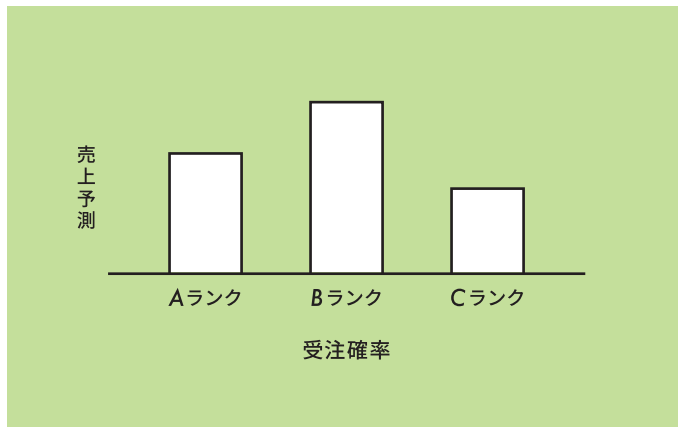
5

Management Accounting

未来の売上・利益予測

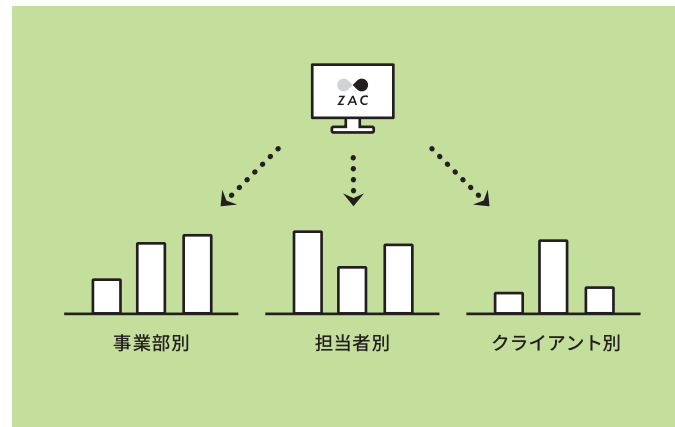
受注前の見込段階からデータを一元管理することで、
受注確度別の案件管理や、未来の売上・利益予測を行うことができます。
また、様々なデータを活用して営業活動の改善を行うことができます。

営業管理・案件管理



受注前の見込段階から受注確率・予定売上/コストを入力することで、確度別の利益予測などフォーキャスト（予測値）を見ることができます。

セグメント別の売上・利益予測



事業部別・担当者別・クライアント別など様々なセグメントにおいて、過去・現在・未来の業績（予測）レポートを出力することができます。

営業活動の分析・改善



アウトプットデータを活用することで、社員別の時間当たり営業利益、顧客別の損益傾向など、営業活動の詳細な分析が可能です。

6

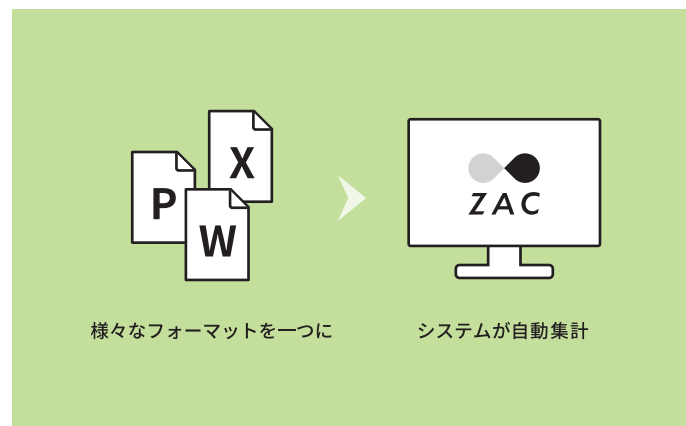
Management Accounting

管理会計にもとづく経営判断

的確な経営判断を支援する多数の経営管理レポートを出力。

BIツールにより視覚的に経営状況が見える化し、スピーディーな原因分析を実行、経営改善を支援します。

スピーディな経営データ集計



ボタン1つで様々な種類の売上、原価を集計することができます。タイムリーな集計により、データ収集や分析にかかる時間を大幅に削減します。

豊富な会計帳票・経営レポート



部門別・月別予実対比表、セグメント別損益計算書、作業時間レポートなど、豊富なプリセットレポートをご用意しています。オリジナル帳票の出力にも対応致します。お気軽にご相談ください。

BIによる経営分析



BIツールにより、視覚的に経営分析が可能に。マクロからミクロへのドリルダウン分析により、スピーディーな原因特定と改善支援を実現します。

ZAC導入までの流れ

利用人数・機能要件などの条件により、最短2か月、通常6か月程度でのご利用開始が可能です。

導入前

- | | | |
|----|---------|---|
| 01 | ご提案 | 業務や課題のヒアリングにもとづき、ZACの活用についてご提案致します。 |
| 02 | 利用機能を決定 | ZAC機能モジュールの中から、利用したい機能を選択します。
利用する機能範囲は後からでも追加することができます。 |
| 03 | 利用人数を決定 | 利用機能ごとに何名のユーザーで利用するかを決定します。企業規模の拡大に応じて、柔軟に利用人数を追加することができます。 |

導入支援 コンサルティング

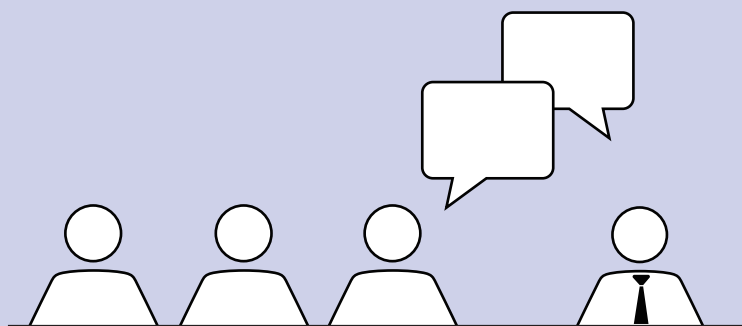
- | | | |
|----|-----------|---|
| 04 | キックオフ | ZAC導入のスケジュール、タスクなどを確認・共有致します。 |
| 05 | 機能習得 | 基本機能は機能説明動画にて習得いただきます。
個別面談にてご不明点の解消を支援致します。 |
| 06 | 運用設計・要件確認 | 取引情報や社員情報、会計科目などをマスタとして登録致します。 |
| 07 | 並行稼働 | 旧システムからの移行に準備期間が必要な場合には、
並行稼働などを実施します。 |



キックオフからご利用開始まで最短2か月・通常6か月程度

ZAC 導入後のサポート体制

カスタマーソリューショングループによる活用支援

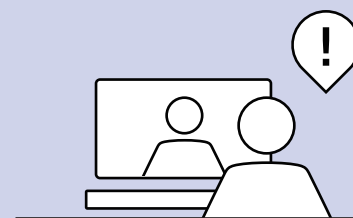


丁寧なコンサルティングで生産性向上をサポート

ZACの本番稼働後は、カスタマーソリューショングループがZACを通じた生産性向上をサポートします。

経営管理を強化するための活用提案や、新たに生じた業務課題への解決提案など、カスタマーサクセスの実現に向けたコンサルティングを行います。

ヘルプセンター / カスタマーサポートチームによる課題解決



セミナー動画をいつでも視聴可能



質問はカスタマーサポートへ

自席にしながら疑問解消・課題解決

ヘルプセンターにはZACの操作ガイドや活用支援セミナーのアーカイブ動画を掲載しています。

さらに、バージョン更新情報やAPI互換性情報など、最新情報も随時お届けします。

また、機能に関する質問やトラブルシューティングは、カスタマーサポートチームが疑問解消・課題解決を支援します。



ZAC導入企業一覧

ベンチャー企業から上場企業・大手企業まで、
1000社以上、300,000ライセンスの導入実績

● 広告代理/広告制作/セールスプロモーション



● ソフトウェア・システム開発



● コンサルティング



● 建設コンサルタント・建設サービス



● イベント/コンベンション



● WEB制作/WEB関連サービス



● 映像・番組制作/映像関連



● アプリ・ゲーム開発/コンテンツ制作



● PR/広報



● 翻訳/ドキュメント制作



● リサーチ・受託調査



● その他

カスタマーサクセス事例

ZAC 導入後の2年間、 偶発的な赤字プロジェクトがゼロに

Before

以前は販売管理と原価管理で別々のシステムを活用。
案件別の原価計算は別途 Excel で行っていた。

Excel での原価計算には毎月かなりの時間がかかっていたため、
案件別原価のレポートを経営判断に活かせないことが多かった。
本来は、仕掛中の案件・プロジェクトの原価を見ながら、
外注費を抑える・アサインを調整するなどの手を打ちたいと考えていた。



After

販売管理、購買管理、勤怠・工数管理が ZAC に一元化されたことで、
「原価計算の自動化」「案件別工数の予実対比」が実現。
導入後半年で月間 82 時間（11 人日）の工数削減に成功。

経営データを経営者・マネージャーがタイムリーに
確認できるようになった結果、
ZAC 導入後、偶発的な赤字案件の発生がゼロに！



株式会社エクス
システム開発業
大阪・100名規模

カスタマーサクセス事例

3年で売上が3倍に成長も、 経理部門の人件費への影響はごく僅か



DKホールディングス
イベント・ディスプレイ業
大阪 / 東京・100名規模

Before

紙文書でのアナログな業務管理だったため、
処理スピードの遅さ・ミスが課題だった。
加えて、社内の管理帳票ごとに経営数字が食い違っており、
正確な財務情報が得られない状況だった。

一部の業務はスクラッチ開発でシステム化できたが、
システムの利用範囲を広げようとしても、コストがかさむ割に満足のいく
仕組みにならなかった。

After

業務管理をZACでシステム化した結果、2週間ごとでしか把握で
きなかった**売上・仕入・粗利がリアルタイムに把握可能**に。

経理面では、業務処理のスピード・正確性が向上。
経理の知識がない人でも正しく経理処理が行えるようになり、
経理に詳しい正社員1人とパートだけで経理が回せる体制になった。
部門別採算管理の運用負荷も大きく削減。

ご予算にあわせたとご提案や、導入後の費用シミュレーションにも対応致します。
まずはお気軽にご相談ください。

月額利用料

利用中1か月ごとに発生する費用です。

● ライセンス利用料

利用人数 × 利用機能

ZACの本体（ソフトウェア）部分の費用です。お客様のニーズに合わせて、ご利用いただく人数と機能を指定して、必要な分だけご利用いただけます。

● データセンター利用料

6万円～／月

データセンターの利用、貴社データを保持するための各種費用です。
日次バックアップ、アクセスログ取得などを行います。

※ご利用機能範囲・ライセンス数により変動します。

初期費用

ZAC 導入時にかかる初期費用です。

● 導入支援費用

支援内容に応じて個別お見積

お客様主体でプロジェクトを進めていただく無償プランから、専任コンサルタントをプロジェクトマネージャーに設置する手厚いプランまで、ご要件に応じた支援内容をお選びいただけます。

● カスタマイズ費用

機能内容に応じて個別お見積

ZACの機能パラメータ調整で実現できない特別な機能要件・仕様については、パラメータ追加開発のカスタマイズを行うことができます。
機能内容に応じて個別お見積致します。

1 ライセンス利用料

ZACの本体費用です。
ニーズにあわせて、ご利用いただく人数・機能ライセンスを指定してご購入いただけます。

ライセンス名称	機能概要	利用料(税抜)／月
基幹業務系モジュール		
販売管理ライセンス	見積・売上・請求・売掛金管理・与信管理など、販売業務全体の管理(プロジェクト予算立案、プロジェクト収支管理などを含む)	¥7,000
購買管理ライセンス	発注・仕入・支払・買掛金管理・未払管理など、購買業務全体の管理	¥3,000
勤怠・工数管理ライセンス	勤怠管理・プロジェクト別工数管理・休日休暇管理、給与計算用勤怠データの出力機能(オプション) 予定通知・共有、設備予約などのスケジュール管理機能 ※予定表ライセンスと同等の機能をご利用いただけます。	¥600
経費管理ライセンス	立替精算・仮払経費・出張経費など、各種経費の申請・精算・支払管理	¥600
在庫管理ライセンス	在庫管理・商品管理・受払台帳などの各種帳票出力	¥2,000
情報共有系モジュール		
予定表ライセンス	予定通知・共有、設備予約などのスケジュール管理機能、予定表から業務報告への工数データ連携機能	¥400
コンタクト管理ライセンス	顧客情報管理、見込客リスト作成など、対応履歴管理を中心としたSFA/CRM機能	¥600
文書管理ライセンス	稟議書・申請書などの社内文書管理、人事・総務系手続きの申請承認、申請フォーム作成機能	¥600
工程管理ライセンス	プロジェクトに紐づくタスク管理、進捗管理、納期管理機能	¥1,000
閲覧ライセンス	システム全体のデータや、アウトプット帳票、経営レポートを閲覧できる機能	¥5,000
経営モニタリングライセンス	各種経営数値(KPI)が異常値・警告値に達した際に、アラートを発するビジネスインテリジェンス機能	¥1,000
ファイル管理	Word・Excel・PDFなどのファイルをZACに添付し管理できる機能、中身も含めた全文検索が可能	1GB未満 無料 / 1GB以上 ¥10,000／月～ 利用容量により変動します

裏面をご覧ください

2 導入支援費用

データ取込や操作説明会など、
ZACをスムーズにご利用いただくための事前準備の費用です。

メニュー	必須／任意	内容	費用
導入コンサルティング	必須	現状の業務・フローの確認作業、 業務・ご要望にあわせた機能の調整、 マスタ設定など	都度お見積 ※費用は、導入支援メニューにより 変動します ※ご利用機能範囲・ライセンス数に より変動します
マスタ取込・既存データ移行作業	任意	ご要望にあわせてお選びいただける 作業です。支援内容はメニュー化 されていますので、必要なメニュー のみお選びいただけます。	
利用者向け説明会	任意		
オリジナル帳票の設定 etc.	任意		

3 データセンター利用料

ZACをご利用の期間中、1法人ごとに月額で発生する費用です。
日次バックアップ、アクセスログ取得などを行います。

プランタイプ	月額利用料 [1法人] (税抜)
販売 / 購買ライセンス: 各0～50 かつ 勤怠・工数 / 経費ライセンス: 各0～100	¥60,000 / 月
販売 / 購買ライセンス: 各51～100 もしくは 勤怠・工数 / 経費ライセンス: 各101～300	¥120,000 / 月
販売 / 購買ライセンス: 各101～250 もしくは 勤怠・工数 / 経費ライセンス: 各301～500	¥240,000 / 月
販売 / 購買ライセンス: 各251～1,000 もしくは 勤怠・工数 / 経費ライセンス: 各501～2,000	¥480,000 / 月

4 セキュリティ オプション

外出先などの社外からPC、スマートフォン、タブレット等でZACをご利用いただく場合に必要となるオプション機能です。ご利用ユーザー数に応じて、ご利用プランおよび費用が変動いたします。機能などの詳細は別紙をご覧くださいませ。

プランタイプ	ユーザー数	月額利用料 (税抜)
プラン3	～ 3	¥ 15,000
プラン5	～ 5	¥ 20,000
プラン10	～ 10	¥ 30,000
プラン20	～ 20	¥ 50,000
プラン30	～ 30	¥ 60,000
プラン50	～ 50	¥ 75,000
プラン100	～ 100	¥ 100,000
プラン200	～ 200	¥ 120,000
プラン500	～ 500	¥ 150,000
プランX	501 ～	個別相談に応じます。詳細はお問合せください。

5 ファイル管理機能

WordやExcel、PDFなどのファイルをZACに添付し管理できる機能です。ご利用されるデータ容量に応じて従量課金型で費用が発生いたします。

ファイル保存容量	月額利用料 (税抜)
0 ～ 1GB	無料
1GB ～ 1TB	¥ 10,000
1TB ～	ファイル保存容量の追加1TBにつき¥10,000 ご利用料金に加算されます。

6 駅すばあと連携

経費精算の際に「駅すばあと」を利用できるオプション機能です。ご利用ユーザー数に応じて、ご利用プランおよび費用が変動いたします。

プランタイプ	ユーザー数	月額利用料 (税抜)
プラン50	～ 50	¥ 10,000
プランX	51 ～	ユーザーの追加50名につき¥10,000 ご利用料金に加算されます。

7 電子証憑保管オプション

領収書等の取引書類をタイムスタンプ付きで保管し、検索できるオプション機能です。ご利用されるタイムスタンプ数に応じて従業課金型で費用が発生いたします。

タイムスタンプ数	月額利用料 (税抜)
0 ～ 1000	¥ 10,000
1001 ～	タイムスタンプの追加1000件につき¥10,000 ご利用料金に加算されます。

※初期設定費用は、¥100,000 (税抜) となります。

会社概要

社名	株式会社 オロ			
上場証券取引所	東京証券取引所 プライム市場 証券コード：3983			
創業	1999年1月20日			
役員	代表取締役社長執行役員 常務執行役員 執行役員 社外取締役 常勤監査等委員 社外取締役 監査等委員	川田 篤 清宮 理慎 佐々木 陽一郎 前田 洋一 鈴木 誠一	取締役専務執行役員 常務執行役員 執行役員 執行役員 社外取締役 監査等委員 社外取締役 監査等委員	日野 靖久 生本 博士 竹内 正也 鈴木 智 廣岡 稔 今村 由幾
資本金	1,193百万円			
従業員数	単体284人／連結491人(2023年6月30日現在)			
取引銀行	みずほ銀行 / 三菱UFJ銀行 / 三井住友銀行 / りそな銀行			
所在地	東京本社 TEL：03-5843-0653（代） 〒153-0063 東京都目黒区目黒3-9-1 目黒須田ビル			
	西日本支社 TEL：06-7777-9095（代） 〒540-0012 大阪府大阪市中央区谷町2丁目6-4 谷町ビル3F			
	北海道支社 TEL：011-223-3906（代） 〒060-0001 北海道札幌市中央区北一条西6-2 損保ジャパン札幌ビル4階			
	福岡支社 TEL：092-753-9087 〒810-0075 福岡県福岡市中央区港2-8-25 ibbCORE港3階			
	株式会社オロ宮崎 TEL：0985-60-7340（代） 〒880-0001 宮崎県宮崎市橋通西2-4-20 アクア宮崎ビル3階			
	株式会社 oRo code MOC TEL: 025-201-8604 〒951-8055 新潟県新潟市中央区礎町通1ノ町1945番地1 リアライズ万代橋ビル3階			
関連会社	中国 欧楽科技（大連）有限公司 欧楽科技（大連）有限公司 上海分公司 ベトナム oRo Vietnam Co., Ltd. マレーシア oRo Malaysia Sdn. Bhd. タイ oRo (Thailand) Co., Ltd. 台湾 台湾奥樂股份有限公司			



事業内容

クラウドソリューション事業	クラウド ERP「ZAC」の開発・提供 クラウド ERP「ZAC Enterprise」の開発・提供 クラウド PSA「Reforma PSA」の開発・提供 企業向けシステムソリューションの提供 企業向けITインフラソリューションの提供 ビジネスプロセスアウトソーシング 他
マーケティング コミュニケーション事業	企業と各ステークホルダーとのコミュニケーション戦略立案 CM、雑誌、新聞等各種広告制作 Web サイト戦略立案、企画・構築・運用 各種プロモーション、イベント企画・実施 市場調査、分析、効果測定 他

認証・資格

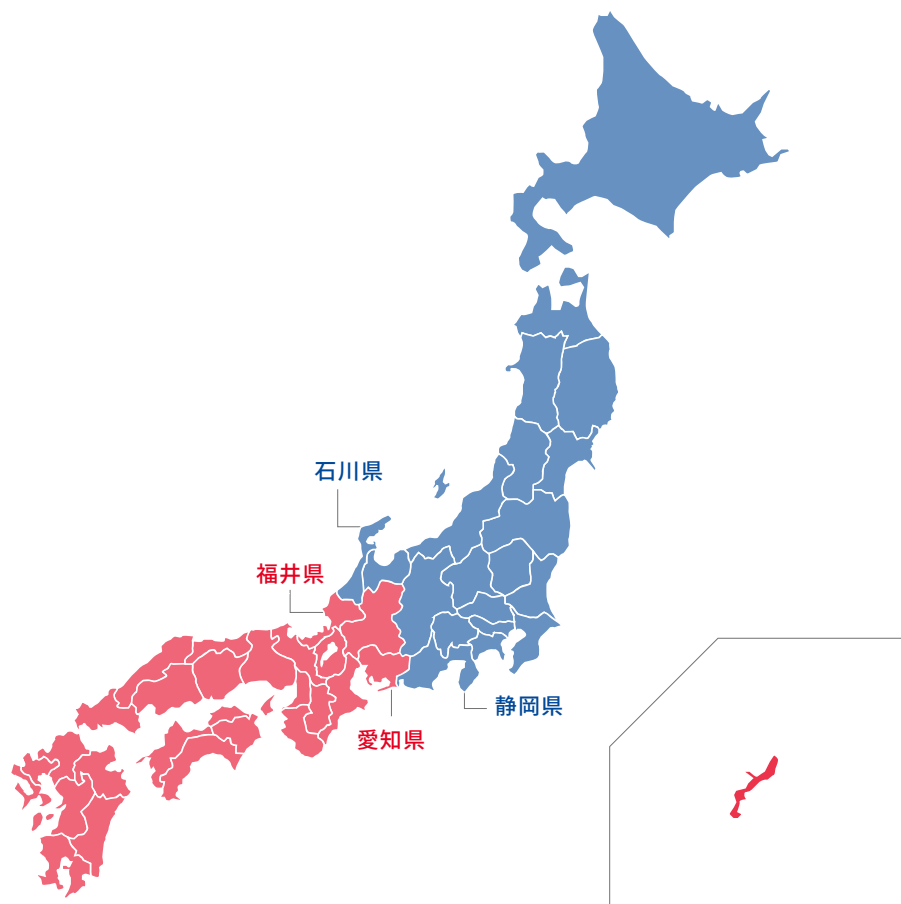


当社サービスで扱う個人情報に関してプライバシーマークを取得しています。



当社サービスで取り扱う情報資産に関して
ISMS（情報セキュリティマネジメントシステム）を取得しています。
※株式会社オロ（東京本社、西日本支社、北海道支社）、株式会社オロ宮崎で取得しています。

営業担当に話を聞きたい、
デモ画面をご覧になりたい場合はこちら



東日本の方

(静岡県・石川県以東)

ご予約はこちら

☎ 03-5843-0653

東日本支社

〒153-0063
東京都目黒区目黒3-9-1目黒須田ビル

西日本の方

(愛知県・福井県以西)

ご予約はこちら

☎ 06-7777-9095

西日本支社

〒540-0012
大阪府大阪市中央区谷町2丁目6-4谷町ビル3F

※ 地域の選択はおおよそで結構です

※ ご予約ページの候補日時ではご都合が難しい場合は、記載のお電話番号よりご連絡くださいませ

